



FICHE PROJET

Nom envisagé :

.....

Date de remplissage de cette fiche :

___/___/___

Cette **fiche projet** a été faite en collaboration avec la Préfecture, le Conseil Régional, le Conseil Général, les Chambres Consulaires, le Comité Local des Banques et la Mission de Développement Economique.

Nous vous remercions par avance de l'attention que vous porterez à l'ensemble des points suivants :

I. Adéquation équipe/projet

II. Présentation de l'entreprise

III. Etude de marché

IV. Business Plan

V. Calendrier prévisionnel

I. ADÉQUATION ÉQUIPE / PROJET

■ Dirigeant(s) associé(s) de l'entreprise

NOM	Prénom	Fonction	Téléphone	Portable	E-mail

■ Référent projet

NOM	Prénom	Fonction	Téléphone	Portable	E-mail

■ Différents autres associés

→ Si le nombre d'associés est supérieur à 5, veuillez compléter sur papier libre.

NOM	Prénom	Fonction	Téléphone	Portable	E-mail

■ L'équipe managériale : (complémentarités, dernières responsabilités, formations et expériences professionnelles / motivation personnelle de la création)

→ Vous avez la possibilité de joindre à ce dossier, les CV en annexes.

II. PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

■ Identification de l'entreprise

Entreprise :

Raison sociale :

Forme Juridique :

Secteur d'activité :

Code APE :

Numéro SIREN de l'entreprise présentant le projet :

Numéro SIRET de l'établissement concerné :

Petite entreprise*

Entreprise moyenne**

Grande Entreprise

Date de création :

Site Web :

Structure financière :

Montant du capital :

Répartition du capital entre les actionnaires :

→ Si le nombre est supérieur à 5, veuillez compléter sur papier libre.

NOM	Nationalité	% du capital

* petite entreprise : effectif inférieur à 50 personnes, chiffre d'affaires inférieur ou total du bilan annuel inférieur à 10 M€.

** entreprise moyenne : effectif inférieur à 250 personnes, chiffre d'affaires inférieur à 50 M€, ou total du bilan annuel inférieur à 43M€.

Installation(s) actuelle(s) (en France ou à l'étranger) :

→ Si le nombre est supérieur à 7, veuillez compléter sur papier libre.

NOM de la société	Localisation (CP et ville)	Effectif

■ **Historique et objectifs de votre projet**

Historique du projet :

Etat d'avancement du projet :

Objectif :

Nature du projet :

- Création Extension Reprise Autre :

Type du projet :

- Entreprise Agence Unité de production Bureau commercial Boutique / Commerce

- Autre :

■ **Volet juridique & réglementaire** (activité réglementée, installation classée...)

III. ETUDE DE MARCHÉ

■ **Produit et Service**

Description et Positionnement (utilisation, utilité) :

Quelle est la particularité des produits ou services proposés ?

■ **Le Marché**

Décrivez le marché sur lequel vous souhaitez vous implanter (local, régional) :

Quel secteur de ce marché ?

Quelle est l'importance et l'évolution de ce marché ?

■ **La clientèle**

Quelle est votre type de clientèle (particuliers, collectivités, entreprises (PME...), grossistes, détaillants...) et sa répartition dans votre chiffre d'affaires ? (en pourcentage)

Quelle est la clientèle ciblée ? (décrire son volume, son évolution de la demande, décrire les habitudes de consommation et les attentes de la clientèle)

Décrivez les contacts déjà pris. Pour quel résultat ?

Connaissez-vous le délai de règlement de vos clients ?

Stratégie commerciale

■ La concurrence

Décrivez la concurrence directe et indirecte (Caractéristiques, implantation, parts de marché, pratiques commerciales, prix pratiqués) :

Précisez les avantages comparatifs face à cette concurrence (points forts) :

■ Circuit d'approvisionnement

Décrivez vos différents fournisseurs :

Quelles sont les conditions de règlement ?

IV. BUSINESS PLAN

Les éléments demandés ci-dessous sont à compléter directement dans le tableau Excel en pièce jointe.

- 1- Estimation du besoin en fonds de roulement (pour an 1, an 2, an 3)
- 2- Rapprochement au fonds de roulement net
- 3- Compte de Résultat Prévisionnel (Montants en k Euros/ HT)
- 4- Calcul de la marge sur coût variable AN 1
- 5- Calcul du Point Mort de l'Année 1
- 6- Moyens Humains
- 7- Plan de Financement (en k Euros / HT)
- 8- Détail des immobilisations
- 9- Prévisions de Trésorerie 1ère année (en k Euros/ HT)

■ Comment comptez-vous arriver à ces résultats ?

Explication du BFR :

Explication du chiffre d'affaires :

V. CALENDRIER PRÉVISIONNEL